



Sehr geehrter A.eins Anwender,

Kosten sparen und Verkaufschancen erhöhen sind zentrale Anliegen jedes Unternehmens. In diesem Newsletter März 2011 informieren wir Sie über das aktuelle Leistungsvermögen von A.eins.

Mit A.eins Belege elektronisch verschicken und Kosten sparen

A.eins ermöglicht den automatischen elektronischen Versand von Belegen an Kunden und Lieferanten. Das damit verbundene Potenzial zur Einsparung der Versandkosten (Porto, Papier, Umschlag, Druck, Handhabung, etc.) ist erheblich: Analysen gehen von 0,90.-€ - 1,40.-€ je Rechnung aus. Während der elektronische Versand an Privatkunden rechtlich unproblematisch ist, verlangt der Gesetzgeber bei Geschäftskunden eine qualifizierte elektronische Signatur zur Sicherstellung der Vorsteuerabzugsberechtigung. A.eins benutzt zur Erstellung von elektronischen Signaturen und Verifikationsprotokollen einen Dienst, der von der **Deutschen Post COM GmbH** in einem Trustcenter der höchsten Zertifizierungsstufe betrieben wird. Die A.eins Lösung zeichnet sich hierdurch aus:

- Automatische Erstellung und Versand von Belegen im PDF Format an ausgewählte Empfänger
- Automatische Signierung der Dokumente durch die Deutsche Post
- Automatische Archivierung inkl. der Signatur
- Rechtsgültige Signaturen nach Signatur- und Umsatzsteuergesetz für alle Dateiformate
- Infrastruktur der Deutschen Post mit höchster Sicherheit bestätigt durch staatliches Prüfverfahren
- geeignet für sehr hohe Signaturvolumina
- voll akkreditiertes TrustCenter für Signaturen und Verifikationen
- Internationale Akzeptanz der Signatur
- Weiterverarbeitungsoption auf der Empfängerseite

Weitere Informationen zur inhaltlichen oder technischen Umsetzung erhalten Sie hier [SIGNTRUST NET](#) oder rufen Sie uns an.

A.eins CRM – Kunden binden, Verkaufschancen erhöhen

Jederzeit über die Bedürfnisse, historische und aktuelle Kontakte, Anfragen, Informationsbedarfe und Vertriebschancen informiert zu sein, ermöglicht Ihnen, die Kundenbindung zu erhöhen und Verkaufschancen wahrzunehmen.

Mit A.eins CRM (Customer Relationship Management) steht ein leistungsfähiges System zur Unterstützung des Außendienstes zur Verfügung,

- Werbebriefe / Rundschreiben
- E-Mail und Newsletter
- Telefonieanbindung
- Besuchsberichte und Kontakte
- Wiedervorlagen
- Kundenakte mit allen Vorgängen
- Außendienst Online anschließen

- Alarmfunktionen
- Kampagnen
- Vertriebssteuerung
- Budgetplanung und -kontrolle; Soll-/Istanalysen
- Individuelle Gestaltung

Hier erfahren Sie mehr: [Mehr Information](#)

oder setzen Sie sich mit Ihrem zuständigen Betreuer in Verbindung.

Wilfried Weege	0591-9637312	ww@amic.de
Marco Weege	0591-9637314	mw@amic.de
Harald Leipold	09729-907610	hp@amic.de
Dieter Czeppat	05042-81092	dcz@amic.de
Norbert Granow	0591-963730	ng@amic.de

Übrigens... [Mehr Information](#)

Diese Serien E-Mail wurde direkt aus A.eins erstellt