

WIR SUCHEN:

SALES REPRESENTATIVE - INNENDIENST

(M/W/D) | AB SOFORT | STANDORT PLEIDELSHEIM, KIEL, REMOTE

DAS ERWARTET DICH

- Du bist eine der ersten Ansprechpersonen für unsere Interessent:innen und Bestandskund:innen und übernimmst den Sales-Lead sowie die Kommunikation – telefonisch, per E-Mail und in Online-Terminen.
- Du ermittelst den Bedarf der Interessent:innen und trägst maßgeblich zur Neukundengewinnung bei.
- Du pflegst und entwickelst unsere Bestandskund:innen weiter: Du bist deren feste Ansprechperson, erkennst Zusatzbedarfe und sorgst für langfristige Kundenzufriedenheit.
- Du recherchierst in Zusammenarbeit mit unserem Pre-Sales potenzielle Interessent:innen und Kund:innen.
- Du dokumentierst Präsentationen, Telefonate und Kundenkontakte in unserer CRM-Software.
- Du vereinbarst und koordinierst die Termine des Vertriebsteams (Referenzkund:innenbesuche, Workshops, Präsentationen etc.).
- Du steuerst den gesamten Sales Cycle von der Übergabe des Leads bis zum Vertragsabschluss.
- Bei Bedarf vertrittst du uns auf Fachmessen, Roundtables, Netzwerktreffen etc.

DAS BRINGST DU MIT

- ✓ Kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikationen
- ✓ Gute Kenntnisse aktueller IT-Technologien und Softwareprodukte, speziell ERP und CRM
- ✓ Erfahrung im telefonischen Erstkontakt zu potenziellen Kund:innen und keine Scheu davor
- ✓ Starke Kommunikation
- ✓ Freude an der Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- ✓ Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen (z. B. Messen und Netzwerktreffen)
- ✓ Begeisterung, Durchsetzungskraft und Kontaktfreudigkeit sind deine Stärken
- ✓ Der Servicegedanke steht für dich an erster Stelle
- ✓ Hands-on-Mentalität und ausgeprägte Kundenorientierung
- ✓ Eigenverantwortliches Arbeiten bei gleichzeitig aktiver Teamarbeit
- ✓ Kenntnisse in der IT-Branche sowie Agrar- und Lebensmittelindustrie sind von Vorteil

DAS MACHT UNS BESONDERS

- ✓ Einen attraktiven, abwechslungsreichen und zukunftssicheren Arbeitsplatz
- ✓ Einbindung in ein freundliches und hochmotiviertes Team
- ✓ Gemeinsam in die Zukunft: Altersvorsorge und unbefristete Zusammenarbeit
- ✓ Ein faires Bonussystem
- ✓ 30 Tage Urlaub, zusätzlich arbeitsfrei am Heiligabend und Silvester
- ✓ Und das ist noch nicht alles: Weitere Benefits auf www.amic.de/karriere entdecken.

JOBFAKTEN

STANDORT	Pleidelsheim, Kiel, Remote
BEREICH	Sales & Marketing
VERTRAGSART	Vollzeit/Teilzeit & unbefristet
EINTRITTSdatum	ab sofort

BEWIRB DICH

ANSPRECHPARTNER	Iris Horwath & Dennis Mohr
TEL:	+49 (0) 431 99 02 0
E-MAIL:	karriere@amic.de

Sende uns deine Unterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung ganz einfach über unser Online-Bewerbungsformular auf www.amic.de/karriere oder per E-Mail an karriere@amic.de.

Wir freuen uns auf dich!

WWW.AMIC.DE/KARRIERE

Software Company AMIC® GmbH • Kaistr. 101 • 24114 Kiel

WWW.AMIC.DE/KARRIERE

